

# 2019年度 金融仲介機能のベンチマークについて

---



## 「金融仲介機能のベンチマーク」とは

- 金融庁は2016年9月、金融機関における金融仲介機能の発揮状況を客観的に評価できる多様な指標として、「金融仲介機能のベンチマーク」を策定・公表いたしました。
- 「金融仲介機能のベンチマーク」は、以下の3種類から構成されております。

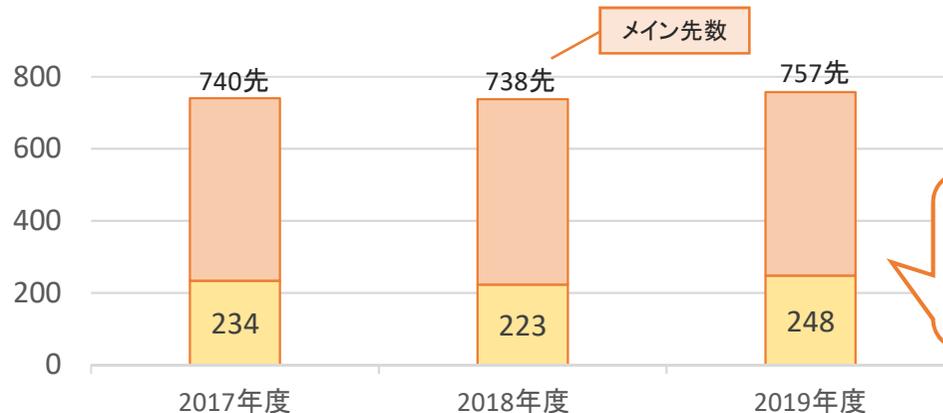
共通ベンチマーク	全ての金融機関が金融仲介機能の取組みの進捗状況や課題等を客観的に評価するために活用可能な指標
選択ベンチマーク	各金融機関が自身の事業戦略やビジネスモデル等を踏まえて選択できる指標
独自ベンチマーク	金融機関において金融仲介の取組みを自己評価する上で、より相応しい独自の指標

当金庫は、ベンチマークの実績を公表するとともに、当指標を活用し、従来からの地域密着型金融の取組みを一層強化してまいります。

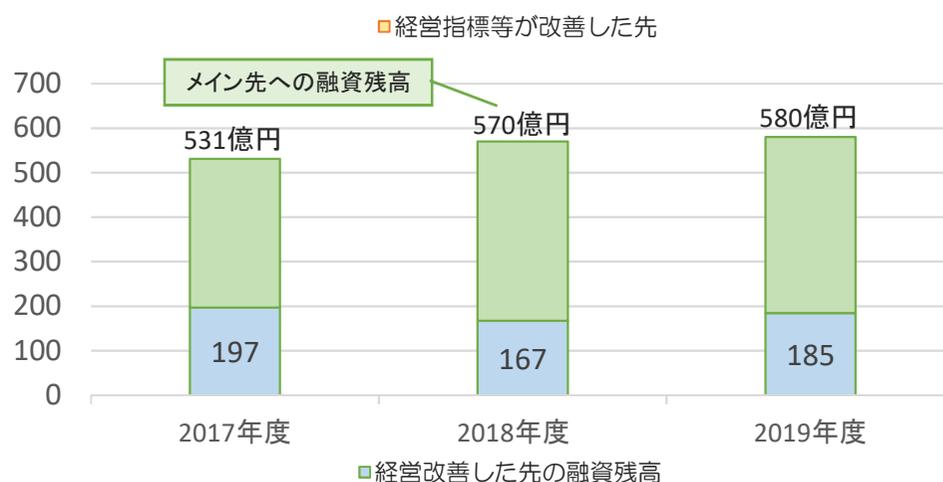
# 取引先企業の経営改善や成長力の強化

共通ベンチマーク

- 当金庫をメインバンクとしている企業のうち、経営指標（売上・営業利益率・労働生産性等）の改善や就業者数の増加が見られた先数および同先に対する融資額の推移



メイン先とは、当金庫が融資残高1位である企業のことです。

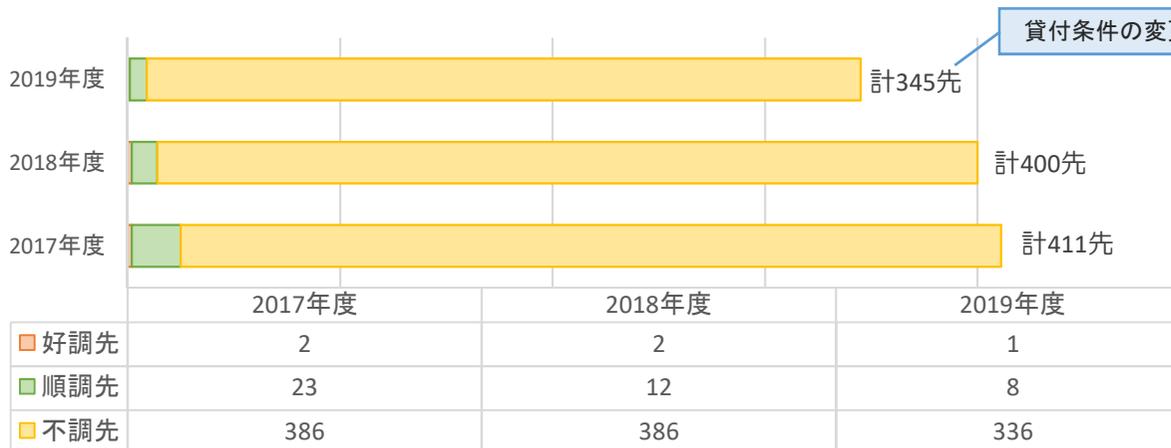


当金庫メイン先は前期比19先増加、メイン先への融資残高は同10億円増加しております。  
また、当金庫をメインとし経営指標等が改善した先は前期比25先増加しております。

# 取引先企業の抜本的事業再生等による生産性の向上①

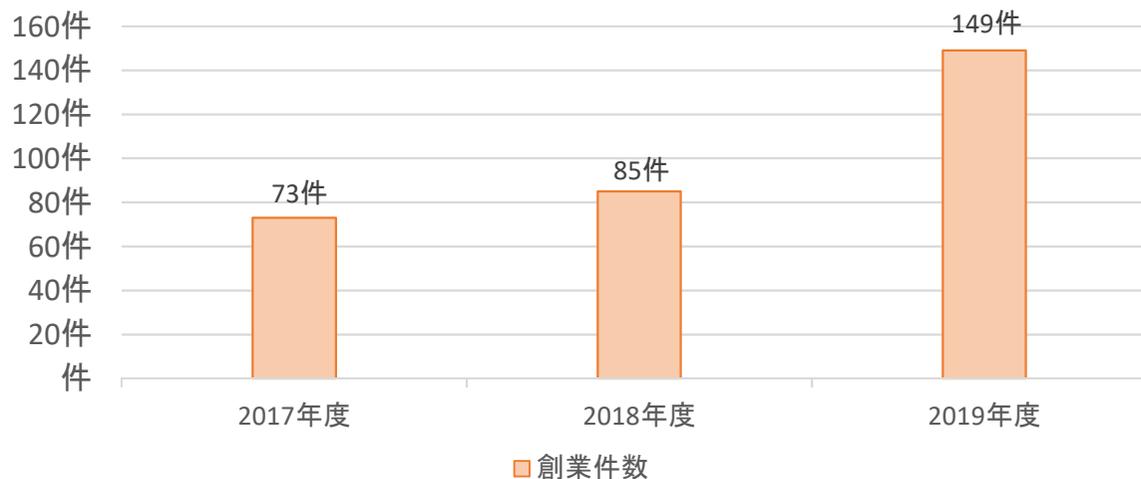
共通ベンチマーク

## ●貸付条件の変更を行っている中小企業の経営改善計画の進捗状況



課題解決支援等の業況改善サポートを行っていることもあり、貸付条件の変更先は減少しております。

## ●創業、第二創業の支援件数

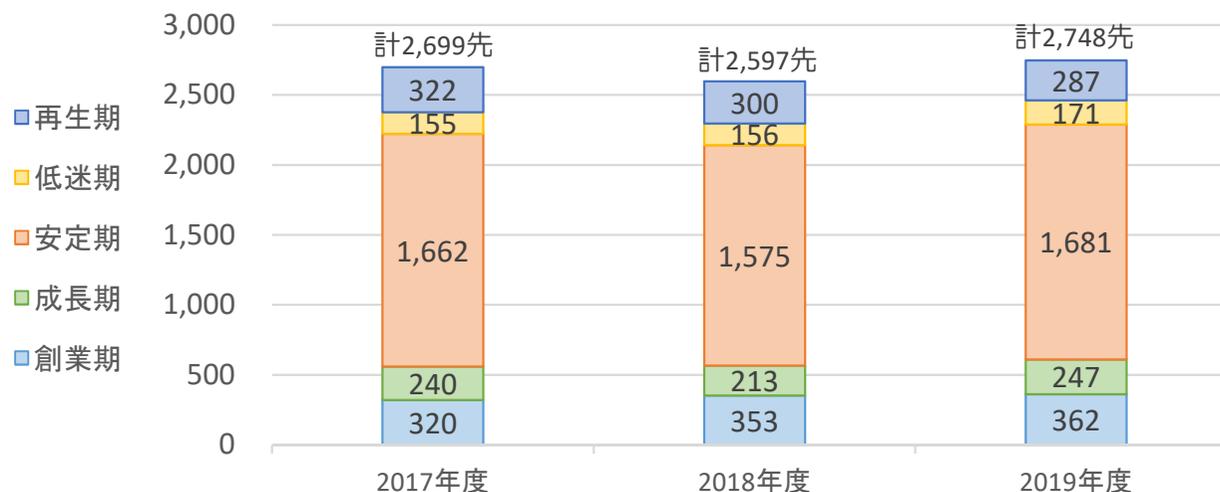


当金庫が支援した創業先は前期比で64件増加いたしました。直近3年間では第二創業先への支援はございません。

# 取引先企業の抜本的事業再生等による生産性の向上②

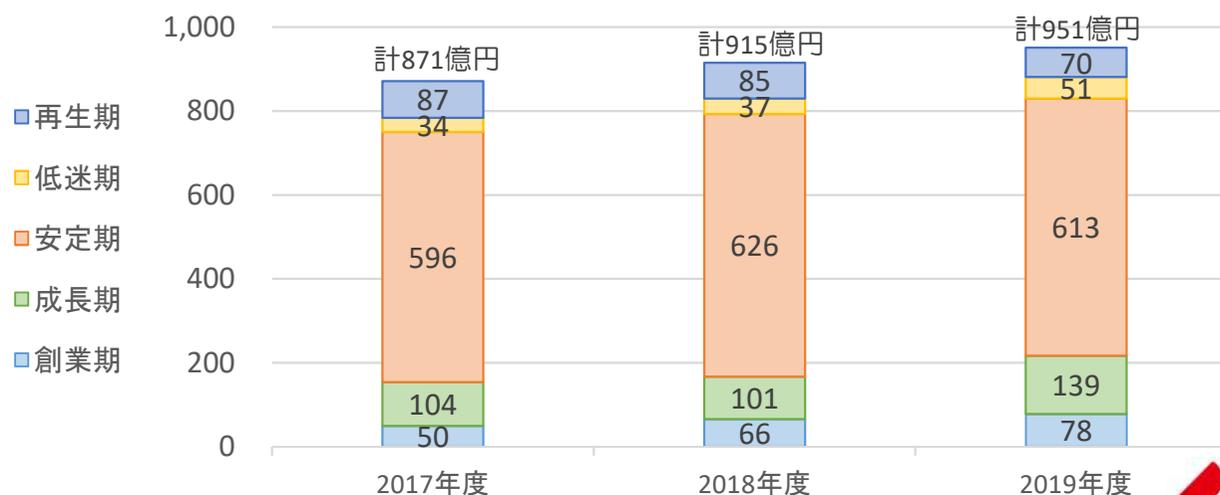
共通ベンチマーク

## ●ライフステージ別の与信先数



ライフステージ別の与信先数では、安定期の企業が約6割を占めております。  
再生期の企業は廃業や事業承継により減少傾向にあります。

## ●ライフステージ別の与信先に係る事業年度末の融資残高

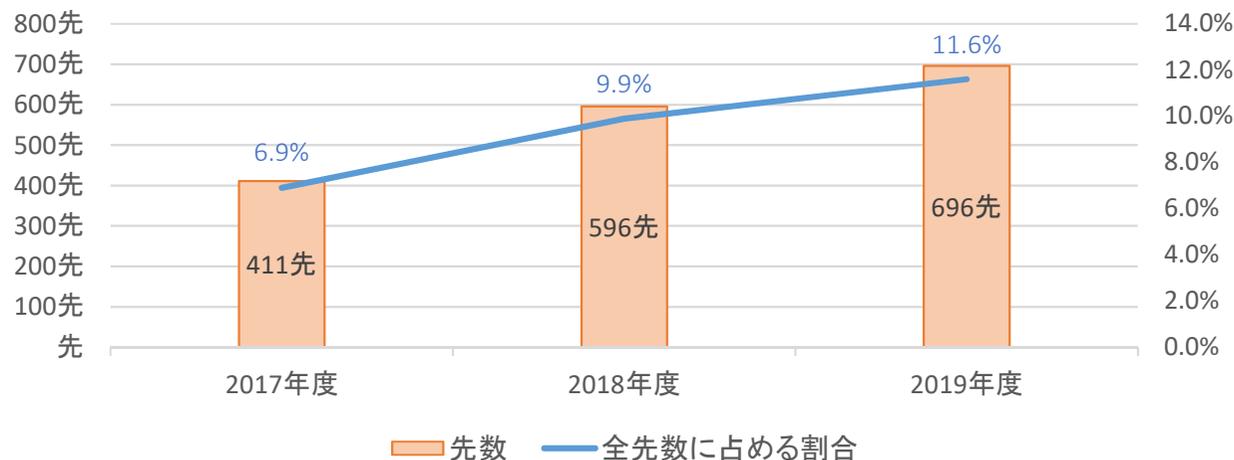


ライフステージ別の与信残高では、創業期・成長期にある企業への融資残高が増加しております。

# 担保・保証依存の融資姿勢からの転換

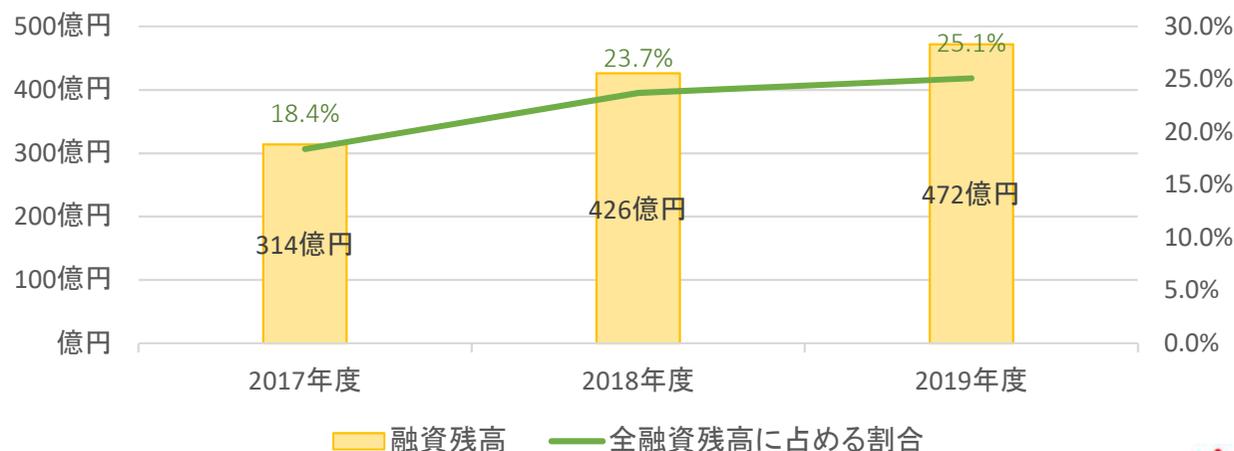
共通ベンチマーク

## ●事業性評価に基づく融資先数および全融資先数に占める割合



担保・保証に過度に依存しないことを念頭に、事業性評価に基づいた融資を積極的に取り扱っております。

## ●事業性評価に基づく融資残高および全融資残高に占める割合

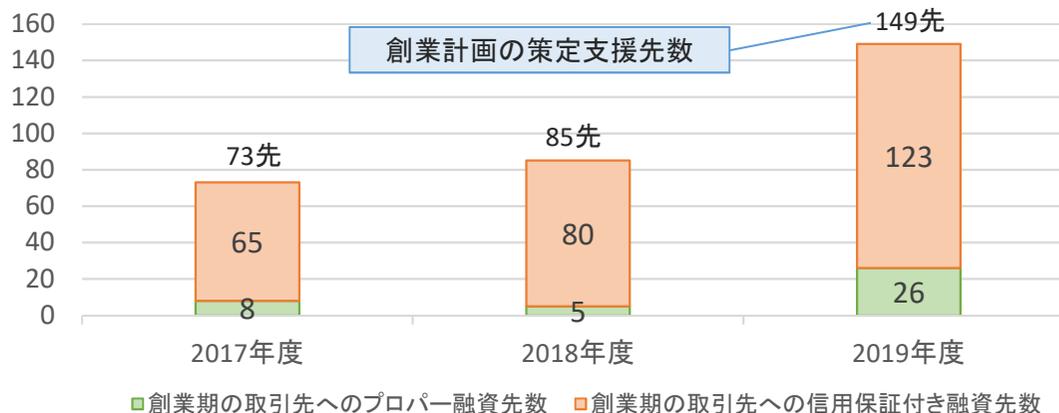


全融資残高のうち、約25%が事業性評価に基づくものとなっております。

# 本業支援・企業のライフステージに応じたソリューションの提供①

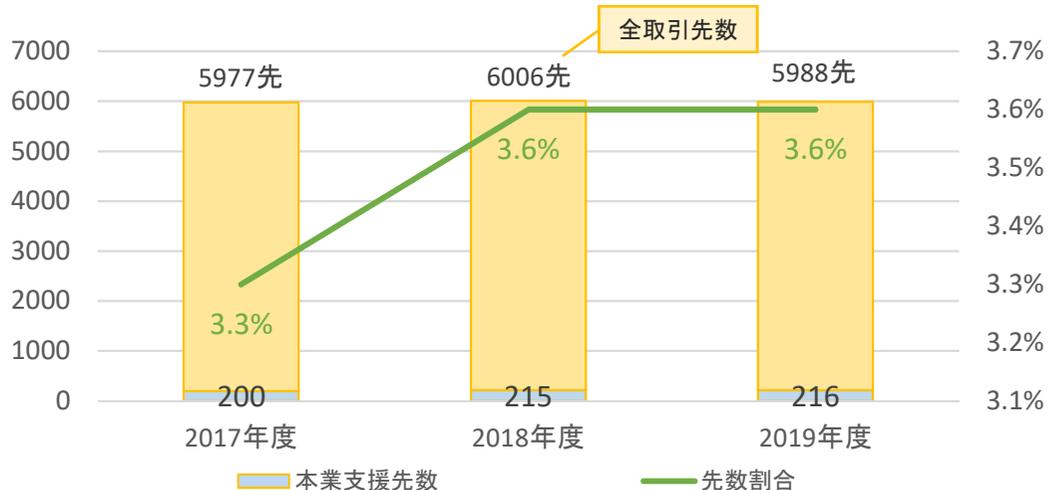
## ●創業支援先数（支援内容別）

選択ベンチマーク



当金庫は『創業“おせっかい”宣言！』を掲げ、創業支援に力を入れております。これからも地域の柱となっていく創業者の方々と一緒に歩んでまいります。

## ●本業支援先数及び全取引先数に占める割合



本業支援とは売上向上などの企業価値向上に資する支援のことです。

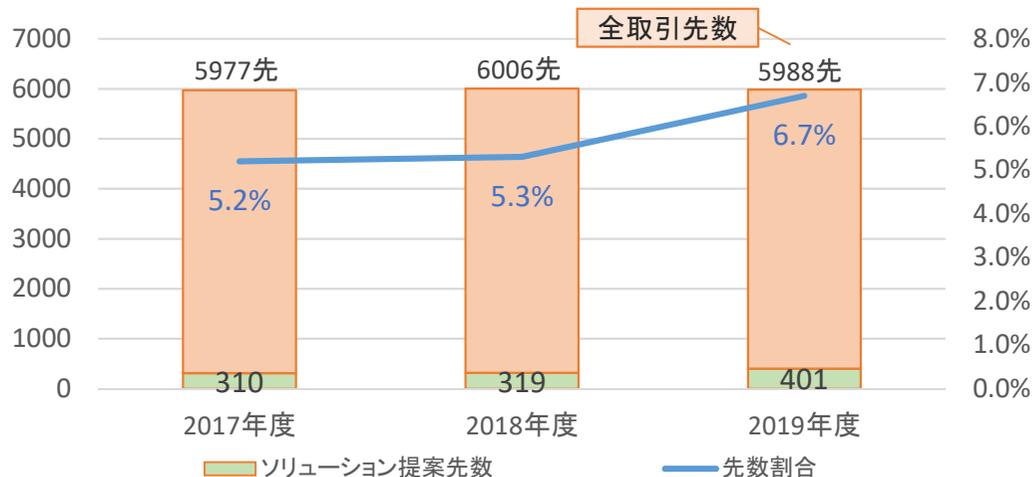
本業支援先数は毎年200先以上となっております。今後も一層の支援強化を行ってまいります。

※「全取引先」は法人・個人事業主の融資先で構成されます。

# 本業支援・企業のライフステージに応じたソリューションの提供②

## ●ソリューション提案先数及び全取引先数に占める割合

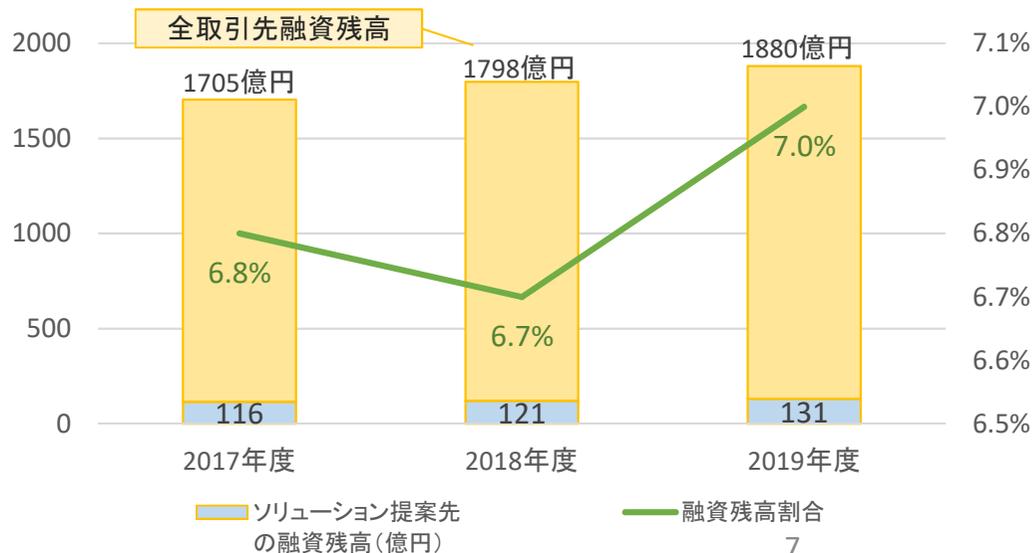
選択ベンチマーク



ソリューション提案とはお客さまの課題解決方法をご提案することです。

年間のソリューション提案先数は前期比で82先増加しており、取引先に占める割合も少しずつ上昇しております。

## ●ソリューション提案先の融資残高及び全取引先の融資残高に占める割合

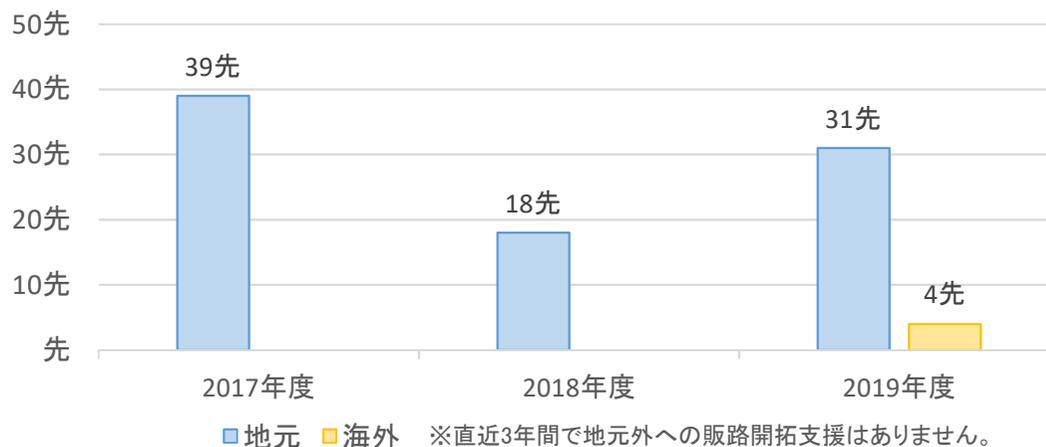


ソリューション提案先への融資残高は増加傾向となっております。  
今後もたくさんのお客さまの課題解決をお手伝いできるように注力してまいります。

# 本業支援・企業のライフステージに応じたソリューションの提供③

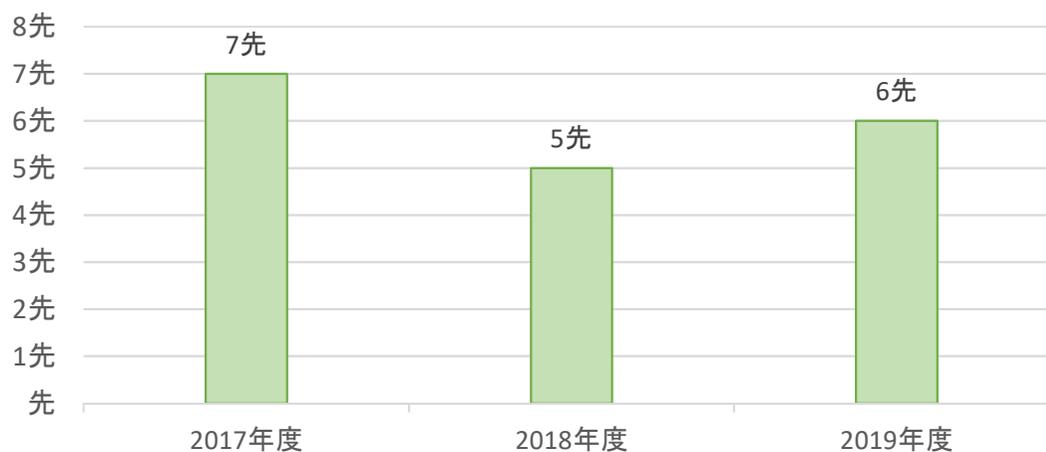
選択ベンチマーク

## ●販路開拓支援を行った先数（地元・地元外・海外）



2019年度は過去に実績のなかった海外への販路開拓支援も実施し、支援の幅を広げております。

## ●事業承継支援先数

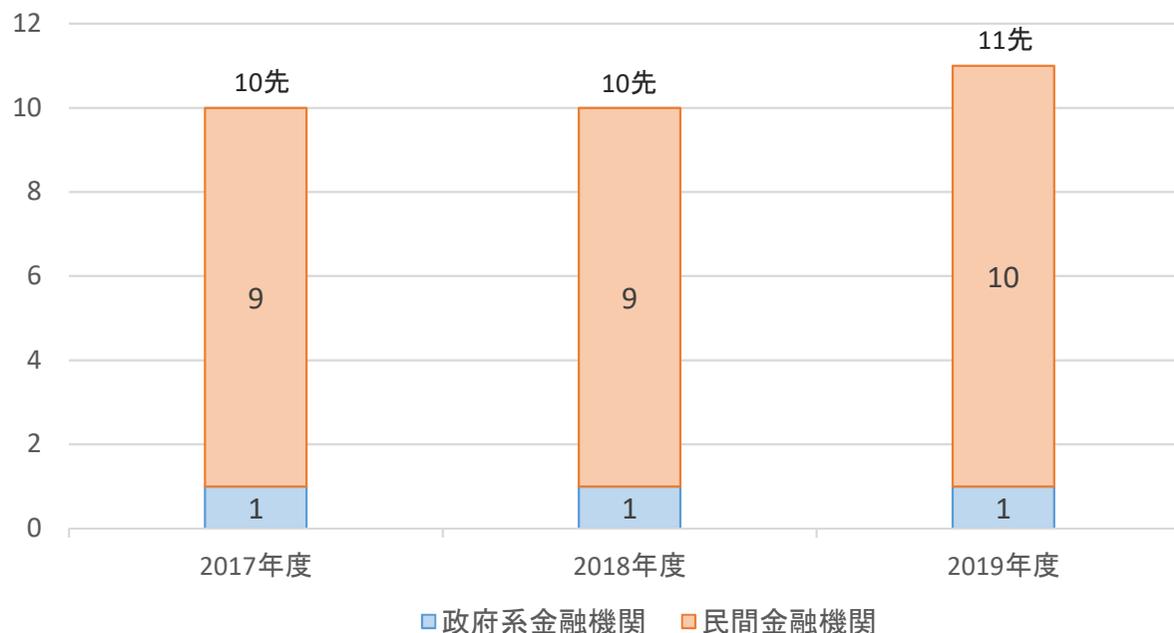


今後一層のニーズ増加が見込まれる事業承継支援に対しても、力を入れて取り組んでおります。

## 他の金融機関との連携

選択ベンチマーク

### ●取引先の本業支援に関連する他の金融機関、政府系金融機関との提携・連携先数



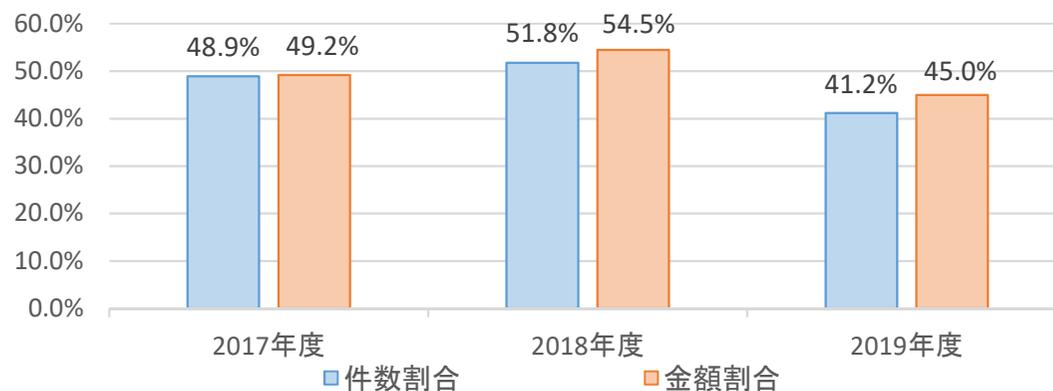
業務提携を行っているシグマバンクグループの亀有信用金庫、小松川信用金庫、東栄信用金庫のほか、足立区と友好都市にある栃木県鹿沼市の鹿沼相互信用金庫や都内信金の城南信用金庫とも連携して活動しております。

# 創業期における金融支援

独自ベンチマーク

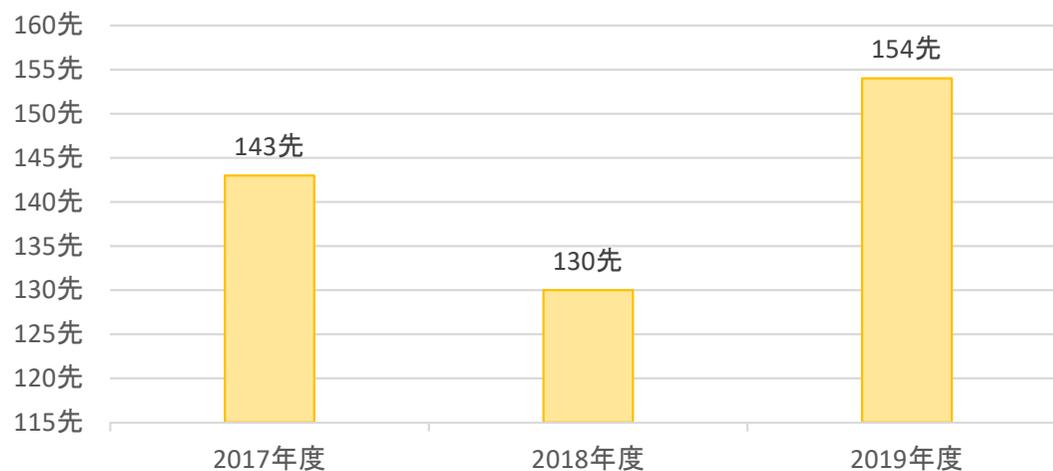
## ●足立区中小企業融資における創業資金のうち、当金庫の融資件数及び融資金額の割合

(年度内実行シェア)



足立区中小企業融資のシェアは低下しましたが、保証付き以外でのプロパー融資が増加したこともあり、創業支援先数全体では増加となっております。(6ページ参照)

## ●創業見守りサービス実施先数



創業見守りサービスとは、創業者の悩みを聞き、ソリューション支援を実施する活動です。  
創業資金をご融資した年度とその後の2年間を創業見守りサービス期間としております。